



Atradius barometer platobnej morálky

Medzinárodný prieskum B2B platobnej morálky
Slovensko – kľúčové výsledky výskumu

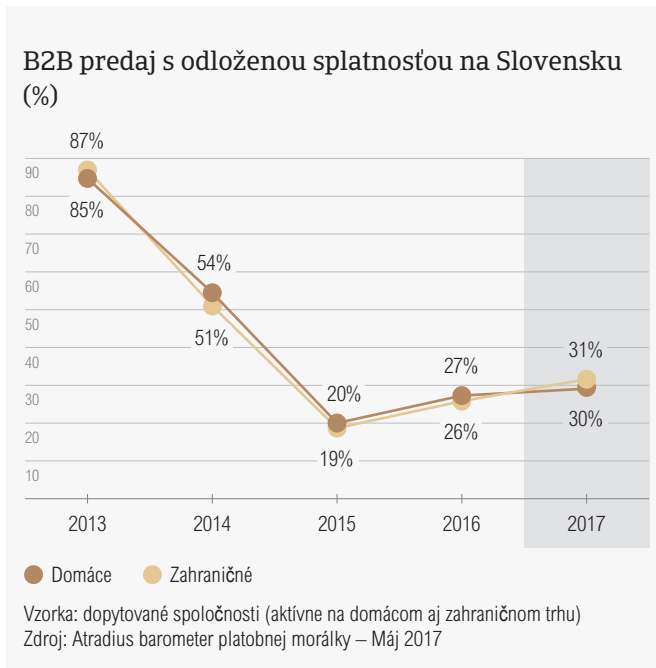
Slovensko – kľúčové výsledky výskumu

Slovensko sa vo veľkej miere zameriava na export priemyselných odvetví (špeciálne na automobilový priemysel). Slovenská ekonomika narástla o 3,3% v roku 2016 a v roku 2017 sa očakáva, že jej rast bude na úrovni 3,1%. Napriek tomu je krajina veľmi zraniteľná voči ekonomickým poklesom v eurozóne a hlavne voči ekonomickému poklesu Nemecka.

Predaj s odloženými splatnosťami

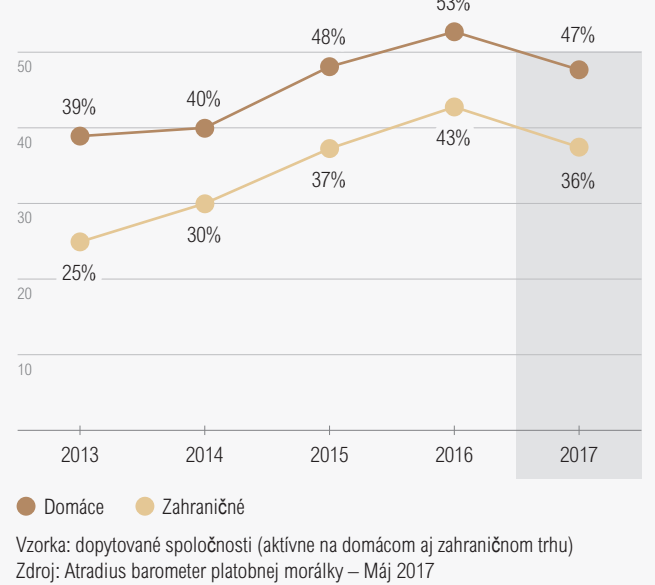
Zo všetkých dopytovaných dodávateľov vo východnom regióne, práve slovenskí dodávatelia sú najmenej naklonení na predaj s odloženou splatnosťou. Napriek tomu v roku 2017 evidujeme nárast obchodovania s odloženou splatnosťou.

- V priemere 29,7% predaja bolo domácim B2B odberateľom realizovaného na splatnosti. Je to o niečo menej ako 31,3% predaja zahraničným odberateľom realizovaného na splatnostiach. Uvedené môže poukazovať na jednotné vnímanie rizika, či už pri obchodovaní s domácimi alebo zahraničnými odberateľmi slovenských respondentov.
- Celkový objem B2B predaja s odloženými splatnosťami sa zvýšil na 30,5% v roku 2017 oproti roku 2016, kedy bol tento predaj na úrovni 26,5%. Naďalej pokračuje značný nárast (oproti roku 2015 voči 19,5%) a jasne podčiarkuje rastúci trend.
- Percento či už domáceho alebo zahraničného predaja s odloženými splatnosťami na Slovensku je významne nižšie ako priemer vo východnej Európe celkovo (domáci predaj: 42,7%; zahraničný predaj 37,9%).



Viac informácií je uvedených v [štatistickej prílohe](#)

Pohľadávky po splatnosti na Slovensku (v priemere %)



Viac informácií je uvedených v [štatistickej prílohe](#)

Pohľadávky po splatnosti B2B (%)

Percento pohľadávok po splatnosti na Slovensku v B2B sa znížilo na 41,5% v roku 2017 oproti 48% v roku 2016. Miera pohľadávok po splatnosti na Slovensku v roku 2017 je v súlade s priemernou mierou v rámci východnej Európy (41,5%).

- Zdá sa, že respondenti na Slovensku (domáci predaj: 89,3%; zahraničný predaj: 72,3%) mávajú oneskorené platby od zahraničných odberateľov menej často ako zvyšok východnej Európy (domáci predaj: 88,5%; zahraničný predaj: 78,9%).
- Podobne ako na regionálnej úrovni, nezaplatené pohľadávky sa vyskytujú častejšie vo vzťahu k domácim odberateľom slovenských respondentov (46,5%) ako vo vzťahu k zahraničným odberateľom (36,4%). Uvedené priemery sú takmer v súlade s priemerami zistenými celkovo vo východnej Európe (domáci predaj: 45,2%; zahraničný predaj: 37,7%).
- Údaj o priemernej dobe inkasa pohľadávky (DSO) na Slovensku sa nepatrne znížil na 38 dní v roku 2017 oproti 39 dňom v roku 2016. Zatiaľ čo zmena DSO na Slovensku je minimálna, tak rozdiel medzi slovenským DSO a DSO v regióne je viac ako 3 týždne (DSO regiónu je 61 dní).
- Spomedzi všetkých dopytovaných krajín východnej Európy, práve Slovensko malo najviac respondentov (82,3%), ktorí uviedli, že v nasledujúcich 12 mesiacoch nepredpokladajú zmenu v hodnote ich ročného DSO. 14,6% slovenských respondentov očakáva nepatrný nárast a 2,4% respondentov očakáva nepatrný pokles.



Doba úhrad (priemerne v dňoch)

Doba úhrad na Slovensku poklesla na 51 dní v roku 2017 oproti 56 dňom z roka 2016. To znamená, že respondenti na Slovensku musia čakať menej dní na uhradenie svojej pohľadávky v rámci B2B obchodu.

- V roku 2017 domácim B2B odberateľom bola na úhradu faktúry poskytnutá splatnosť 33 dní od jej dátumu vystavenia. Je to o jeden deň dlhšie ako priemerná splatnosť poskytovaná v roku 2016.
- Slovenskí dodávatelia poskytovali svojim zahraničným B2B odberateľom splatnosti v priemere 38 dní, čo je o dva dni dlhšie ako v minulom roku.
- Dlhšie splatnosti v roku 2017 umožnili B2B odberateľom slovenských dodávateľov si splniť záväzok platby v priemere o jeden deň skôr, pričom odberatelia dodávateľov z ostatných krajín východnej Európy túto možnosť nemali.
- Slovenskí respondenti uviedli zníženie priemerných platobných oneskorení pri obchodovaní s domácimi a zahraničnými odberateľmi. Domáci B2B odberatelia slovenských respondentov sa oneskorili v platbách v priemere o 18 dní (2016: 26 dní). Pokles v zahraničnom obchode nebol tak značný; zahraniční odberatelia sa oneskorili s platbami v priemere o 12 dní (2016: 18 dní).
- V roku 2017 slovenskí dodávatelia musia čakať 51 dní na získanie platby svojej pohľadávky.

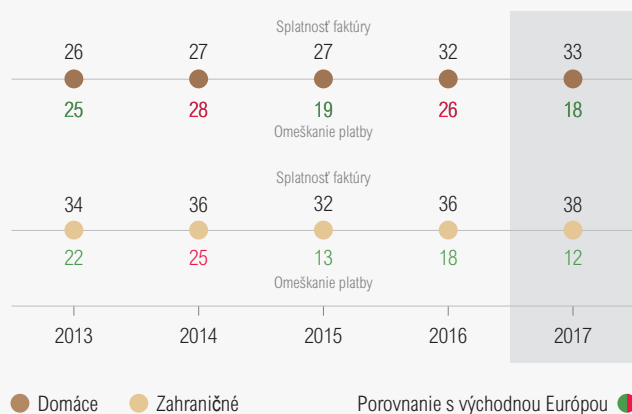


Kľúčové faktory v omeškaní platieb

Podobne ako na regionálnej úrovni, sa zdá, že aj na Slovensku platby faktúr boli oneskorené najčastejšie z dôvodu nedostatočnej dostupnosti finančných prostriedkov a využívaním nezaplatených faktúr ako istej formy financovania.

- V porovnaní s rokom 2016, keď 72,8% respondentov na Slovensku uviedlo oneskorené platby z dôvodu problémov s likviditou, tak v roku 2017 percento respondentov citujúcich tento faktor pre oneskorené platby sa znížil na 60,6%.
- Podobné problémy s likviditou s ohľadom na oneskorené platby môžeme pozorovať aj pri zahraničných odberateľoch (2017: 50,0% zníženie z 54,7% v roku 2016).
- Ďalším hlavným dôvodom oneskorených platieb bolo využívanie nezaplatených faktúr ako istej formy financovania (domáci predaj: 32,3%; zahraničný predaj: 32,0%). Uvedený dôvod v oneskorených platbách uviedlo viac slovenských respondentov ako v roku 2016 (domáci predaj: 29,6%; zahraničný predaj: 26,3%).
- Väčšina slovenských respondentov (58,7%) uviedla, že oneskorené platby nemali závažný vplyv na ich podnikanie. Až 21,8% slovenských respondentov uviedlo, že vzhľadom na oneskorené platby museli odložiť platby vlastným dodávateľom.

Doba úhrad na Slovensku (priemerne v dňoch)



Vzorka: dopytované spoločnosti (aktívne na domacom aj zahraničnom trhu)
Zdroj: Atradius barometer platobnej morálky – Máj 2017

Viac informácií je uvedených v [štatistickej prílohe](#)

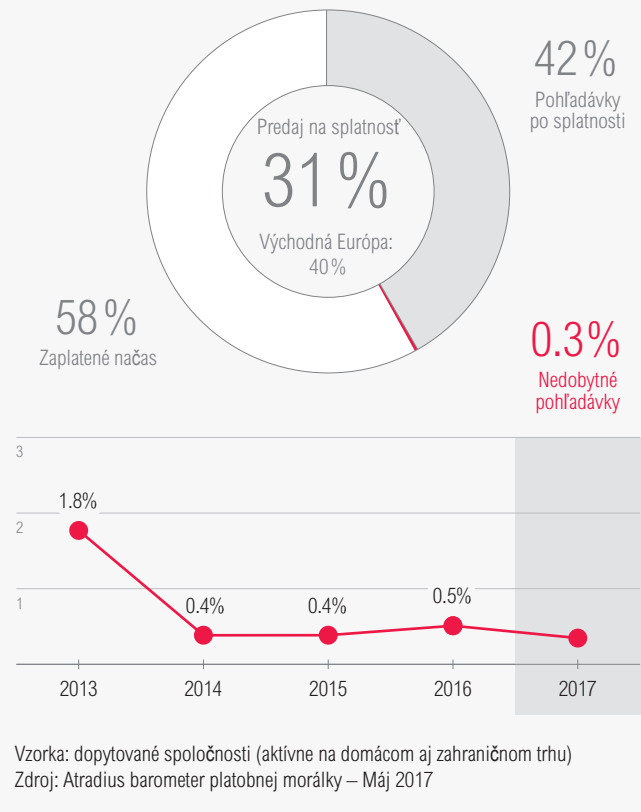
Ochrana podnikateľskej ziskovosti

Spomedzi východoeurópskych krajín, ktoré sa zúčastnili prieskumu, je Slovensko krajinou, ktorá má najmenšiu tendenciu rozširovať svoje kombinácie nástrojov riadenia pohľadávok a zvýšiť tak ochranu proti rizikám vyplývajúcim z Brexitu, ekonomického spomalenia v Ázii a protekcionizmu USA.

- Viac slovenských respondentov (59,9%) ako respondentov východnej Európy (53,3%) uviedlo, že uprednostňuje zachovanie aktuálnej kombinácie svojich nástrojov riadenia pohľadávok.
- Len 2,8% slovenských respondentov uviedlo, že budú prijímať aj iné opatrenia voči vyššie spomínaným rizikám. Uvedené percento je značne nižšie ako zistené percento vo východnej Európe (13,1%) a je celkovo najnižšie v danom regióne.
- Pri otázke, aké nástroje by si zvolili, slovenskí respondenti uviedli, že najpravdepodobnejšie by si zvolili častejšiu kontrolu bonity odberateľov (5,5%) a menej často by využívali služby inkasných kancelárií (0,8%).
- Na riadenie potencionálnych rizík vyplývajúcich z Brexitu a protekcionizmu USA, slovenskí respondenti uviedli svoj zámer zvýšiť kontrolu bonity svojich odberateľov (Brexít: 6,2%; protekcionizmus USA: 6,4%) a monitorovanie kreditných rizík odberateľa (Brexít: 3,2%; protekcionizmus USA: 3,3%).
- Ekonomické spomalenie Ázie sa zdá byť najmenším dôvodom pre slovenských respondentov na zvýšenie svojej ochrany a zmenu používania nástrojov na riadenie pohľadávok.



Nedobytné B2B pohľadávky na Slovensku (% z celkového objemu B2B pohľadávok)



Viac informácií je uvedených v [štatistickej prílohe](#)

Nedobytné pohľadávky

Celkový objem B2B pohľadávok, ktoré sa odpíšu ako nedobytné sa na Slovensku znížil z 0,5% v 2016 na 0,3% v 2017. Spomedzi krajín východnej Európy, ktoré sa prieskumu zúčastnili, Slovensko malo najnižšie percento nedobytných pohľadávok.

- Podobne, ako v predchádzajúcich prieskumoch, pohľadávky pochádzajúce z domáceho predaja boli odpisované častejšie (domáci predaj: 0,2%; zahraničný predaj: 0,1%).
- Celkové percento B2B nedobytných pohľadávok vo východnej Európe bolo vyššie (domáci predaj: 0,8%; zahraničný predaj: 0,2%).
- V 2017 najväčší podiel nedobytných pohľadávok tvorili pohľadávky zo stavebníctva, strojárstva a služieb.
- Pohľadávky boli nedobytné vo väčšine prípadov z dôvodu, že odberateľ zbankrotoval (68,4%), spoločnosť nebola lokalizovaná (19,3%) a z dôvodu vysokých nákladov na vymożenie pohľadávky (19,3%).

Viac je možné sa dočítať v Global Collections Review od Atradius Collections, ktoré bude dostupné 24.10.2017.

Platobná disciplína podľa odvetvia

Až 80,0% slovenských respondentov na Slovensku neočakáva žiadne zmeny v platobnej disciplíne svojich B2B odberateľov v nasledujúcich 12 mesiacoch. Na porovnanie s celkovým výstupom za východnú Európu, kde zmeny neočakáva len 58,0% respondentov.

- Odberatelia slovenských respondentov v chemickom sektore (49 dní), papierenskom sektore (45 dní), v preprave (44 dní) a v železe (40 dní) mali k dispozícii dlhšie splatnosti ako je priemer krajiny (36 dní).
- V kontraste na uvedené, naopak odberateľom v službách boli poskytované kratšie splatnosti na úhradu svojich záväzkov, v priemere 24 dní.
- Odberatelia v strojárstve na Slovensku vygenerovali viac ako polovicu nezaplatených faktúr po splatnosti. Podľa 67% respondentov, pomalé platby od odberateľov v strojárskom priemysle sú najčastejšie z dôvodu využívania týchto nezaplatených faktúr ako formu financovania. 33,0% respondentov uviedlo ako kľúčový faktor oneskorených platieb práve nedostatočnú dostupnosť k financovaniu.
- Okolo 25% slovenských respondentov očakáva zlepšenie v platobnej disciplíne svojich odberateľov v nasledujúcich 12 mesiacoch a 6 % respondentov uviedlo, že očakáva celkové zhoršenie.





Štatistická príloha

Štatistická príloha k tomuto reportu je súčasťou májového vydania r. 2016 Atradius barometra platobnej morálky (výsledky výskumu pre Východnú Európu) dostupná na www.atradius.com/publications

[Stiahnuť v PDF formáte](#) (iba v angličtine).

Dizajn prieskumu

Pre viac informácií o cieľoch a oblastiach v Atradius prieskume platobných praktík, prosím, pozrite si [Dizajn prieskumu](#).



Zrieknutie sa zodpovednosti

Táto správa je určená pre informačné účely a nie je určená ako odporúčenie týkajúce sa konkrétnych transakcií, investícií a stratégií, v žiadnom prípade a pre žiadneho čitateľa. Čitatelia si musia urobiť svoje vlastné nezávislé rozhodnutia, obchodné alebo iné, pokiaľ ide o poskytované informácie. Aj keď sme urobili maximum pre zabezpečenie, aby informácie obsiahnuté v tejto správe boli získané zo spoľahlivých zdrojov, Atradius nenesie zodpovednosť za žiadne chyby, opomenutia, alebo výsledky získané z použitia týchto informácií. Všetky informácie v tejto správe sú poskytované „tak ako sú“, bez záruky úplnosti, presnosti, včasnosti alebo z výsledkov získaných z ich používania a bez akejkoľvek záruky, vyslovenej alebo implikovanej. V žiadnom prípade Atradius, jeho spriaznené spoločnosti, korporácie alebo partneri, zástupcovia alebo jeho zamestnanci, nenesú zodpovednosť voči Vám, akejkoľvek ďalšej osobe za akékoľvek rozhodnutia uskutočnené, alebo opatrenia prijaté v súvislosti s informáciami uvedenými v tejto správe alebo za žiadne následné, zvláštne alebo podobné škody, aj keď upozorní na možnosť takýchto škôd.

Copyright **Atradius N.V.** 2017

Ak po prečítaní tohto prieskumu by ste chceli obdržať **viac informácií o ochrane Vašich pohľadávok voči nezaplateniu** Vašimi odberateľmi, môžete navštíviť [Atradius stránku](#) alebo ak máte konkrétnejšie otázky, prosím, [nechajte nám odkaz](#) a produktový špecialista Vám zavolá späť. V časti Publikácie môžete nájsť rôzne ďalšie Atradius publikácie zameriavajúce sa na globálnu ekonomiku, vrátane publikácií o jednotlivých krajinách, analýzy odvetví, rady na riadenie pohľadávok a eseje k aktuálnym obchodným otázkam.

[Nahláste sa](#) na zasielanie oznámení o Publikáciách a zasielanie mailov na týždennej báze, aby sme Vás mohli informovať ohľadom nových publikácií.

Pre viac informácií ohľadom **procesu vymáhania pohľadávok v B2B** na Slovensku a vo svete, prosím, pozrite si Global Collections Review od Atradius Collections (stiahnutie zdarma po registrácii), dostupný od 24.10.2017 na www.atradiuscollections.com

Spojte sa so spoločnosťou Atradius na sociálnych médiách



Twitter? Nasledujte [@Atradius](#) alebo vyhľadajte [#atradiusppb](#)

Spojte sa so spoločnosťou Atradius
na sociálnych médiách



Atradius Crédito y Caución S.A. de Seguros y Reaseguros
pobočka poisťovne z iného členského štátu
Rajská 7, 811 08 Bratislava
Slovensko

info.sk@atradius.com
www.atradius.sk